

Willkommen in einem starken Team.

BayWa



Die BayWa bietet Ihnen Jobs voller Möglichkeiten. Hier können Sie viel bewegen, in Ihrer Heimat und der ganzen Welt. Unsere Kunden bauen auf uns als traditionsreiches Unternehmen – und Talente wachsen mit uns. In unseren vielfältigen Bereichen Agrar, Energie und Bau bringen unsere Mitarbeiter ihre innovativen Ideen ein und lassen uns in der BayWa gemeinsam erfolgreich sein.

Willkommen bei unserem Landtechnikspezialisten in der Region Weilheim/ Schongau. Werden Sie Teil unseres kollegialen BayWa-Teams und bringen Sie sich bei uns ein als

Landtechnik-Verkaufsberater im Außendienst m/w/d, Massey Ferguson

Diese spannenden Aufgaben erwarten Sie bei uns:

- Als Verkaufsberater im Außendienst agieren Sie für unsere Kunden als fachkundiger Berater Rund um das Thema Landtechnik.
- Sie stellen in Ihrem Verkaufsgebiet einen professionellen Verkauf unseres umfangreichen Produktsortiments sicher.
- Mit Kreativität und Engagement pflegen Sie Ihre Kundenbeziehungen. Durch Ihre überzeugende Art gewinnen Sie Neukunden für die BayWa und bauen so unsere Marktposition weiter aus.
- Sie erstellen passgenaue Angebote für unsere Kunden, die Sie nachhaltig verfolgen und bearbeiten.
- Die Geschehnisse am Markt und beim Wettbewerb haben Sie stets im Blick und berücksichtigen diese bei der Verfolgung Ihrer Vertriebsziele in enger Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen.

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine technische und/oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit landtechnischer Ausrichtung.
- Wenn Sie bereits Erfahrung im Landtechnikvertrieb gesammelt haben, ist das perfekt. Auf jeden Fall haben Sie einen Führerschein der Klasse B und beherrschen die MS Office-Anwendungen.
- Als Verkaufsberater im Außendienst packen Sie gerne mit an und überzeugen unsere Kunden mit Ihrer Persönlichkeit.
- Mit Begeisterung verkaufen Sie unsere Premium Landtechnik Produktpalette.
- Sie sind ein Verkaufstalent und lassen sich gerne an Ihren Erfolgen messen.
- Sie haben Spaß daran, Ihren Arbeitstag selbstständig zu organisieren und zu gestalten.

In Ihrem Job voller Möglichkeiten bieten wir Ihnen:

- Eine Top-Einarbeitung in einem klasse Team
- Einen Firmenwagen, den Sie auch privat vollumfänglich nutzen können
- Vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten und Raum zum selbständigen Arbeiten
- Eine attraktive, tariflich geregelte Vergütung die Sie durch Ihre Verkaufserfolge stetig steigern können
- Weitere finanzielle Zuschüsse, wie beispielsweise einen Kinderbetreuungszuschuss oder einen Zuschuss zur Altersversorgung
- Einen starken kollegialen Zusammenhalt

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung über unser Karriereportal unter <http://jobs.baywa.de> mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Für Rückfragen wenden Sie sich bitte an Friederike Scharf, Telefon +49 (89) 9222-3853. Weitere Infos finden Sie auch unter www.baywa.com.

BayWa AG, Bewerbermanagement,
Kennziffer 2019/04-103,
Stahlgruberring 8, 81829 München
bewerbermanagement@baywa.de